



*Le portefeuille complet de solution de communication et réseaux de Grandstream est désormais disponible auprès de Itancia Africa, en Afrique du nord*

**Boston, MA, USA et Casablanca, Maroc – 24 mai 2018** – Grandstream Networks, qui connecte le monde entier depuis 2002 grâce à ses solutions de communication unifiée SIP primées et [Itancia Africa](#), l'un des principaux distributeurs de solutions informatiques et de communication en Europe et Afrique du nord ont annoncé ce jour la création d'un nouveau partenariat. Dans le cadre de ce partenariat, le portefeuille complet de solutions vocales, vidéo, de traitement des données, de mobilité et réseaux sont désormais disponibles auprès de Itancia Africa. Les intégrateurs de système, installateurs et revendeurs dans toute l'Afrique du nord et les pays francophones peuvent désormais acheter le portefeuille complet des produits primés de Grandstream auprès d'Itancia Africa.

Grandstream pense que la technologie de communication de pointe doit être facilement accessible pour les entreprises de toutes les tailles et conçoit des solutions à ces fins. Fondée en 2002, l'entreprise a été la première à fabriquer des solutions SIP et propose désormais un guichet unique pour répondre à tous les besoins en matière de communication vocale et vidéo, de traitement des données, de mobilité et de réseaux, ce qui représente pour Itancia Africa et Grandstream un excellent atout. Grandstream, l'un des 4 principaux fabricants de terminaux VoIP, propose également un portefeuille complet de produits primés, notamment des solutions de vidéoconférence, Wi-Fi, IP PBX, passerelles VoIP, adaptateurs pour téléphones analogiques, systèmes d'accès pour portes et autres. Sa nouvelle gamme GWN d'applications Wi-Fi et de routeurs, dotée d'une technologie de contrôleurs intégrés, a fait bien des vagues dans l'industrie des réseaux. Les produits de Grandstream ont été reconnus dans le monde entier pour leur qualité, fiabilité et innovation.

Itancia Africa est un distributeur à valeur ajoutée, spécialisé dans la téléphonie d'entreprises et les infrastructures réseau. Cette entreprise distribue des équipements de communication et réseaux de haute qualité aux détaillants, professionnels et petites et moyennes entreprises et propose également des solutions informatiques complètes aux entreprises et aux intégrateurs de système. Afin de proposer des solutions diversifiées, innovantes et à caractère évolutif, Itancia s'est entouré des plus grands acteurs du secteur de la communication d'entreprise. Elle mutualise son savoir-faire international, en s'appuyant sur son équipe d'experts, répartie sur 4 sites en Afrique.

Son management de proximité permet d'assurer une présence locale pour développer une connaissance approfondie des marchés de l'informatique qui évoluent rapidement, par le biais notamment d'un service commercial de premier niveau. Fondée en 1991, Itancia a concentré ses efforts sur le développement durable avec des programmes environnementaux, sociaux et économiques.

David Li, PDG de Grandstream, a déclaré : « Nous sommes impatients de développer la présence locale de Grandstream en Afrique du nord grâce à ce nouveau partenariat avec Itancia. Itancia constitue une opportunité idéale pour Grandstream, car cette entreprise partage nos valeurs qui consistent à proposer des solutions technologiques complètes enrichies par des services à valeur ajoutée qui permettent aux intégrateurs d'obtenir des résultats optimaux lors de chaque déploiement. Nous espérons que ce partenariat avec Itancia sera durable et fructueux pendant de nombreuses années à venir ».

Nicolas Kerleau, Directeur Général d'Itancia Africa a déclaré : « Grandstream est un leader mondial qui propose des solutions de haute qualité et complètes dans les secteurs de la voix IP, des données, de la vidéo et de la sécurité. Nous sommes heureux de nous associer à Grandstream pour proposer des produits mondialement reconnus sur le marché régional. En tant que distributeur renommé en Afrique du Nord, nous sommes impatients de travailler en étroite collaboration avec notre réseau étendu de partenaires, en leur proposant du support technique et une assistance commerciale sur les solutions Grandstream. Grâce à ce partenariat, les clients de Grandstream peuvent s'attendre à profiter d'une valeur ajoutée indiscutable parmi nos offres ».

### **À propos de Grandstream Networks**

Grandstream Networks, Inc. connecte le monde depuis 2002 grâce à ses produits et solutions de communication unifiée SIP, qui permettent aux entreprises d'être plus productives que jamais auparavant. Nos solutions primées sont destinées aux petites et moyennes entreprises ainsi qu'au marché des entreprises. Elles sont reconnues dans le monde entier pour leur qualité, leur fiabilité et leur caractère innovant. Les solutions de Grandstream limitent le coût des communications, améliorent la sécurité et augmentent la productivité. Nos produits basés sur un protocole SIP standardisé ouvert offrent une large interopérabilité dans tout le secteur, avec des fonctionnalités et une souplesse inégalées.

### **À propos d'Itancia Group**

Fondée en 1991, Itancia est l'un des principaux distributeurs à valeur ajoutée européens spécialisés dans la distribution de solutions de communication. Avec plus de 3.400 revendeurs, les activités du groupe tournent autour de 4 services complémentaires :

- Distribution d'équipements informatiques multi-marques de télécommunications et réseaux ainsi que d'infrastructures audiovisuelles et multimédia.
- Vente de produits recyclés dans le secteur de la téléphonie d'entreprise

- Réparation électronique des équipements industriels et informatiques
- Logistique avec solutions personnalisées

Itancia Africa est basée en Tunisie, Maroc, Sénégal et Côte d'Ivoire

Itancia est une entreprise éco-citoyenne, certifiée ISO 9001, 14001 et OHSAS 18001.

**Interlocuteur Grandstream**

Phil Bowers

1-617-566-9300

[marketing@grandstream.com](mailto:marketing@grandstream.com)

**Interlocuteur Itancia Africa**

Nicolas Kerleau

[+212 522789960](tel:+212522789960)

[n.kerleau@itancia.com](mailto:n.kerleau@itancia.com)